

Tekneyi Satışa Hazırlamak

Bir tekne sahibi olduğunuzda genellikle teknenize bağlanırsınız ve ayrılmak istemezsiniz. Sebebi ne olursa olsun, teknenizi satma zamanı geldi ise teknenizi satışa hazırlamalısınız.

Pazarlama faaliyeti, aslında reklam yapmak gibi çok kısır bir şekilde anlaşılabilir da aslında ürünün doğru hazırlanıp sunulmasından, müşteriye doğru tanıtılmasından, doğru fiyatlanmasına kadar satışta da içeren tüm faaliyetleri kapsar. Bir tekne satışında da durum farklı değildir. Bir ürünü piyasaya nasıl sunuyorsanız, teknenizi de aynı mantık içinde satmayı amaçlamalısınız.

Teknenin Hazırlanması:

Teknenizden ayrılma zamanı geldiyse artık o sizin için bir mal haline gelmiştir. Doğru hazırlamalı, doğru sunmalısınız.

Teknenizi satışa çıkaracaksanız en düzgün haline getirmelisiniz. Öncelikle tekne içinde kendinize ait olduğuna inandığımız her şeyi çıkartın. Bu kişisel eşyalarınızın yanı sıra kullanmaktan zevk



aldığınız mutfak takımınız, alet çantanız veya dürbünüz bile olabilir. Tekne satılırken içindeki ve üstündeki her şeyle birlikte satılmalıdır. Alıcıya, dürbünümü alacağım, şuradaki yağmurluk benim, teknenin değil gibi bir çok açıklama yapmak yerine onları teknedeki çıkarın. Satış anında tekne ne varsa tekne kalmalıdır.

Bu şekilde teknedeki özel eşyalarınızı boşalttığınızda tekne yer açılacaktır. Zaten kısıtlı olan bu tür dolap içi, koltuk altı, yatak üstü gibi yerleri tekneye ait olan eşyaları koymak için kullanın. Bir tekne kamarasına girdiğinizde masa üstünde saçılmış cep telefonu şarj cihazları, sürekli alışveriş ettiğiniz lokantanın reklamları, bir gece önce bıraktığınız bira şişesi kesinlikle hiç hoş görünmez. Yaşı ilerlemiş bir teknede yelkenler değişmiş olabilir, eskiyen yelkenleri ise yedek olarak saklarız. Hele yarış merakımız varsa tekne birden çok değişik yelken olabilir ve yakın zamanda bir yarışa girdiysek, değiştirdiğimiz yelkenleri düzgün katlamadan başaltına veya kıçtaki kamaralardan birine gelişigüzel atarız. Zaten yarış merakımız varsa tekne kamarası konaklayıp içinde uyuyacağımız bir yer değil, bu tür malzemelerin tutulduğu depodur. Alıcının tercihleri ise farklı olabilir, baş altında hiç kullanılmamış gibi kendi minderleri ile duran bir yatağı veya üzerinde çarşafı, yatak örtüsü koyulmuş yastıklı bir bölümü tercih edebilir. Bu nedenle minderlerin üstünde, kamaralarda açıkta hiç bir şey bırakmamaya özen göstermelisiniz. Yelkenler usulüne uygun katlanmalı, torbaları varsa torbalanmalı, aksi takdirde bağlanarak, yatak altlarına veya uygun dolapların içine koyulmalıdır. Yatak üstüne koyulsa bile en azından kıç kamarada düzgün katlanmış bir halde iyice kıça yakın ve tekne orta hattına yakın kenarda tutulmalıdır.



Bakım ve Tutum



Teknenizi satışı çıkarmayı düşünmeden önce yapmanız gereken bakım ve tutum fikirlerinizi tekrar aklınızda canlandırın. Bordaların pasta cilaya ihtiyacı mı vardı, tekne içinin veya dışının temizlenmesi mi gerekiyordu? Bu tür işlemleri satış öncesi gerçekleştirin. Temizlenmiş ve parlatılmış bir tekneye harcayacağınız miktar teknenin daha hızlı ve çok daha iyi bir fiyatla satılmasına kesinlikle fayda sağlayacaktır. Nasıl olsa satıyorum, alan yaptırsın düşüncesinden kurtulun. Yandaki teknenin hangi tarafı sizi cezbederdi?

Teknedeki her türlü alet ve cihaz çalışır halde olmalıdır. Bir marinada iseniz, akülerinizin şehir şebekesi ile

sürekli şarjda kalmasını sağlayın, marş basmayacak kadar eski bir akünüz varsa değiştirin, motor bakımı yaklaşmışsa motor bakımını yaptırın. Çalışmayan elektronik aletleri tekneden sökün veya tamir ettirin. Bu tür cihazları sökmeyi seçtiyseniz, delik yerlerini mümkün olduğu kadar kapatmalısınız. İrgatınızın, tuvaletinizin çalıştığına emin olun.

Teknenizi kullanmıyor olsanız bile havalanmasına özen göstermelisiniz. Tekne içini iyice temizledikten sonra sürekli havalanmasını sağlamalısınız. Teknelerde en çok karşılaşılan sorunlardan biri kokudur. Genellikle tuvalet kokusu ön plandadır. Bunun nedeni genellikle tuvalet atık hattında kullanılan hortumların kalitesiz olmasıdır. Tuvaleti temizlemekle bu kokuyu gideremezsiniz, hortumların değişmesi gerekir, eğer bu değişimi bir sebeple yapmaktan kaçınıyorsanız en azından tekneyi sürekli havalandırın ki koku yoğunlaşmasın. Mazot deposu veya motor karterinden sızacak mazot veya yağ sintinede birikip kirlilik yaratacağı gibi kötü kokulara da sebep olur, temizleyin ve tekneyi sürekli havalandırın.

Teknenizin görüntüsünü en kolay iyileştiren bir işlem de temizliktir. Tekne güvertesini ve havuzluğu temiz tutun ve sürekli yıkayın. Dış görüntü bir teknenin durumu hakkında çok şey söyler, temiz, halatları düzgün bir tekne bakımlı olduğunu ilan eder.

Fiyatlandırma

Teknenize fiyat biçmeden önce internetten ve dergilerdeki ilanlardan aynı marka ve model teknelerin fiyatlarını kontrol edin. Yurt dışı kaynaklara da bakmayı ihmal etmeyin. Eğer tekneniz Türkiye'de az bulunan bir tekne ise yurt dışına ve özellikle inşa edildiği ülkenin ilanlarına bakmak fiyat hakkında iyi bir fikir verir. Tekneniz özel yapımsa yaklaşık aynı yaşta ve aynı inşa malzemesinden yapılmış aynı boydaki tekneleri kontrol edin.

Fiyat konusunda hissi davranmayın, benzer teknelerin fiyatları, en azından ortalamalarını doğru kabul edin. Sizin teknenizin özel olduğuna inanmayın. Piyasadaki eşdeğerlerine göre size çok değersiz veya çok değerli görünebilir. İlanlarda çıkan tekneler aslında sizin teknenizden ne üstündür ne de daha düşük kalitededir. Çabuk bir satış için biraz daha düşük bir fiyat koyabilirsiniz ama çabuk satılsın diyer fiyatı iyice öldürmeyin, bu sefer teknenizin sorunları olduğu düşünülür. İkinci el tekne piyasasında tüm dünyada pazarlık vardır. %3 -%5 gibi düşük oranlardan %50'ye varan tekliflerle karşılaşabilirsiniz. Fiyatınızı belirlerken pazarlık konusunu da dikkate alın.

İlan Verme

İnternet ilan siteleri bu konuda en çok bakılan kaynaklardır. En çok sayıda ilanın olduğu siteleri tercih edin ama diğerlerini de göz ardı etmeyin. Becerileriniz varsa bir web adresi satın alıp veya ücretsiz bir alt adres edinip teknenizi orada geniş olarak tanıtabilirsiniz. Unutmamanız gereken, bu adresin bilinmiyor olacağıdır. Arama motorlarında da promosyon için ücret ödemezseniz büyük olasılıkla görünmeyecektir. Dergilere ilan veriyorsanız kısa ve okunduğunda klavye ile girilene kadar akılda kalan, kolaylıkla girilebilecek bir adres seçmelisiniz. İnternet sitelerinde ilan içinde link müsaade ediliyorsa, işiniz daha da kolaydır.

İlan verirken kendi teknenizden yeni çektiğiniz fotoğrafları kullanın, başka kaynaklardan veya imalatçısından alınmış veri kullanmayın. Eskiden çektiğiniz fotoğrafları kullanmaktan da kaçının. Mümkün olduğu kadar çok resmi siteye yükleyin. Müşterinizden talep geldiğinde ek olarak sunabileceğiniz resimler elinizin altında olsun.

Tekneler genellikle marinalarda tutuluyor ve her isteyen de pontonlara giremiyor, bu nedenle tekneye ilan asmak doğru görünmeyebilir ama tekne arayanlar, eş dost vasıtası ile de arayışlarını sürdürürler. Marinadaki yan tekne komşunuzun veya teknelere gelip giden misafirlerin tekne araması veya arayan bir arkadaşının olması hiç de az değildir. Bu nedenle teknenizin görünen bir yerine satılık ilanı asın.

Komisyoncu Seçimi

Tekne satışı için her müşteriye tekne başında en az bir kaç saat ayırmanız gerektiğini kabullenin. Tekne satın almaya gelenler telefonla veya e posta aracılığı ile ilk temastan sonra tekneyi görmek isteyecektir. Marina pontonlarına giriş zorlaştığından, tekneyi sizin göstermeniz gerekecektir. Her satın almaya niyetli kişi için sözleştiğiniz zamanda teknenizin başında olmalısınız hatta daha önce gidip temizlik yapmalısınız. Tekne göstermede denize çıkmak da neredeyse kural olmuştur. Tekne satın alma niyetindeki kişi tekneyi görüp beğendikten sonra profesyonel sörvey hizmeti talep edebilir yani tekneye bir defa daha gidilip kontrole gelene tekne gösterilecek, denize çıkılacak ve tekne karaya alınacaktır. Tüm bu işlemler zaman gerektirir. Doğrusu sizin zaman ayırmanızdır,

Zaman ayıramayacak iseniz iyi bir komisyoncu bulmalısınız. İyi bir komisyoncu tercihen teknenizin bulunduğu marinateda olmalıdır ve teknenize bakabilmelidir. Sadece talep geldiğinde tekneyi göstermek için tekne üstüne çıkan komisyoncu iyi bir komisyoncu değildir. Tekneyi satışa hazırlamalı, müşteriye göstermeli ve sizi sadece satış işlemi için çağırmalıdır.

Tekne satın alındığında yapılan önemli hatalardan biri kullanacağınız limana transferini bir an önce gerçekleştirme isteğidir. Sorunları olduğunu bilerseniz bile ...'la götürdüğümüzde yaaptırınız mantığı yanlıştır. Aynı şekilde satacağınız teknede de alan yaptırın mantığı da yanlıştır. Teknenizi ne kadar iyi hazırlarsanız beğenilmesi ve istediğiniz fiyattan satılması o kadar kolay olur. Teknenizi gerçekten satmak istiyorsanız, kullanmayı bırakın ve satışa hazır hale getirin.

[Ahmet Çelenoğlu](#)



www.tekneuzmani.com